

APOYO A LA GERENCIA PARA EL DESEMPEÑO DE FUNCIONES GERENCIALES O DIRECTIVAS, O RELACIONADAS CON LAS DISTINTAS AREAS DE ACTIVIDAD, CON EL FIN DE FAVORECER LA PROFESIONALIZACIÓN DE LAS MISMAS COMO FACTOR CLAVE PARA MANTENER Y MEJORAR SU POSICION COMPETITIVA EN EL MERCADO

¿Cuál es la PROPUESTA DE VALOR?

- Estrategia y Gestión empresarial
 - Actuación en las Personas
 - Innovación en la Gestión
 - Experiencia cliente
-
- **DURACIÓN Y METODOLOGÍA**



FASE 0: Diagnóstico y consenso de necesidades

Un Diagnóstico que permita conocer las necesidades formativas de la Dirección General de la empresa en el ámbito de la Gestión económico-financiera

FASE 1: Elaboración de plan a realizar

Un plan que responda a las necesidades detectadas en dicho Diagnóstico y que esté adaptado a las necesidades operativas, es decir, basadas en datos reales de la compañía

FASE 2: Proceso de acompañamiento

Un Proceso de Acompañamiento, que de una forma continuada, mejore las habilidades y prestaciones en gestión de la Dirección General, lo que se denomina “aprender haciendo”

Posibles áreas a trabajar con la gerencia:

- Gestión estratégica
- Gestión de Marketing
- Gestión de personas
- Gestión de compras
- Gestión Financiera
- Gestión de los Resultados de la empresa
- Tesorería: Crédito y cobro-pago
- Relación con las entidades financieras
- Relación con Profesionales externos
- Otras